

Teamleiter Sales/ Außendienst (m/w)*

Referenznummer: 101226

Unternehmensinformation

Unser Kunde ist einer der führenden Anbieter für Auslandszahnersatz auf dem deutschen Dentalmarkt. Der Produktionsstandort in China, ermöglicht es dem Unternehmen hochwertige Zahntechnik zu patientengerechten Preisen anzubieten. In Deutschland betreut das Unternehmen weit über 2000 Zahnarztpraxen und versorgt deren Patienten mit zahntechnischen Sonderanfertigungen nach deutschen Normen.

Positionsbeschreibung

Für den weiteren Ausbau der deutschen Vertriebsstrukturen sucht unser Kunde einen Teamleiter Sales.

Neben Ihrem eigenen Verkaufsgebiet verantworten Sie einen Großteil der Vertriebsaktivitäten in Deutschland sowie den weiteren Ausbau der Vertriebsstrukturen. Sie arbeiten intensiv mit der Geschäftsleitung und dem internen Vertriebsteam an innovativen Vertriebsmöglichkeiten zusammen.

Anforderungsprofil

Der ideale Kandidat sollte über mehrjährige nachgewiesene Verkaufserfahrung im dentalen Außendienst verfügen, bevorzugt in den Bereichen Zahnersatz oder Implantologie. Idealerweise hat er in dieser Zeit bereits als Regionalverkaufsleiter oder in einer vergleichbaren Position ein kleineres Vertriebsteam geführt.

Er/Sie besitzt umfangreiche Kenntnisse über den deutschen Dentalmarkt und kennt seine lokalen Ansprechpartner.

Er/Sie verfügt über eine zahntechnische Ausbildung oder eine kaufmännische Ausbildung und einschlägige Weiterbildung im zahntechnischen Bereich.

Neben den gängigen MS-Office Anwendungen hat der ideale Kandidat Erfahrungen mit CRM Anwendungen. Zusätzlich zu seinen exzellenten Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten verfügt er/sie über verhandlungssichere Englischkenntnisse.

Berichtslinie

Er/Sie berichtet an die Geschäftsleitung.

Mediatum

Exzellenz ist unser Maßstab. Branchenkonzentration ist unsere Stärke. Mediatum ist die Recruiting Boutique für innovative und erfolgreiche Unternehmen in der Biotechnologie, Pharmazie, Medizintechnik, und Diagnostikbranche.

Wir unterstützen und beraten unsere Kunden in Europa diskret und zuverlässig bei der Identifizierung, Auswahl und Gewinnung von Führungskräften und hoch qualifizierten Spezialisten. Unser Ansatz ist ein einzigartiger Beratungsservice der weitgehend als einer der besten in der Branche anerkannt ist.

Bei Interesse senden Sie Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail an:

Stefan Hamacher
stefan.hamacher@mediatum.com
Tel.: +41 61 961 15 73

Mediatum Schweiz GmbH
Münchensteinerstr. 41
CH-4052 Basel
Schweiz
www.mediatum.com

* Diese Stellenbeschreibung richtet sich an männliche und weibliche Bewerber gleichermaßen, gleich welche geschlechtsbezogenen Formulierungen im Text benutzt werden.